

**පරික්ෂක වාර්තාව**

අදියර I විගාහය - 2020 ජූලි

**(104) ව්‍යාපාරික පරිසරය**

(Business Environment)

**හැඳුනුවීම්:**

මෙම ප්‍රශ්න පත්‍රය ව්‍යාපාරික පරිසරය විපය නිර්දේශයේ බොහෝ කොටස් ආචරණය වන පරිදි සකස් කරන ලද ප්‍රශ්න පත්‍රයකි. එමෙන්ම මෙහිදී මූලික වශයෙන් දැනුම පරික්ෂා කර ඇත. විහාග අයදුම්කරුවන් මෙටර ඉතාම ඉහළ ලක්ෂු ලබා වැඩි දෙනෙකු සමත් වී තුළු අතර, ඉතාම සිම්ත පිරිසක් අසාර්ථක උත්තර සපයා අසමත් වී තුළුණි.

පරික්ෂකවරුන් විසින් ඉදිරිපත් කරන ලද කරුණු පහත පරිදි වේ:

**A - කොටස****ප්‍රශ්න අංක 01**

- 1.19 මෙම ප්‍රශ්නයට උත්තර සාර්ථකව සැපයීමට බොහෝ අයදුම්කරුවන් අසමත් වී ඇති බවත් අයදුම්කරුවන් තුළ කුඩා හා මධ්‍ය පරිමාන ව්‍යාවසායන් පිළිබඳව මනා අවබෝධයක් නොතුළු බවත් දක්නට ලැබුණි.
- 1.20 මෙම ප්‍රශ්නයටද බ්ලූතර අයදුම්කරුවන් සංඛ්‍යාවකට සාර්ථකව උත්තර සැපයීමට අපාහොසත් වී තුළු අතර, ආචාරණයේ සාර්ථකව මනා අවබෝධයක් නොතුළු බවද පෙන්වා දෙයි.

මෙම ප්‍රශ්නය සමස්තයක් ලෙස ගෙත්කළ විහාග අයදුම්කරුවන්ගේ උත්තේන් ඉතාම සාර්ථක ගත්ත්වයක පැවතුණි. මෙම ප්‍රශ්නයේ මූල ලක්ෂු ප්‍රමාණය වූ ලක්ෂු 40 ම ලභාගන් අය සැලකිය යුතු පිරිසක්ද, සමස්ත විහාග අයදුම්කරුවන්ගෙන් බහුතරයක් ලක්ෂු 26 - 36 ත් අතර සිටි බවත් සියලුම විහාග අයදුම්කරුවන් මෙම ප්‍රශ්නයට උත්තර සපයා ඇති බවත් දක්නට ලැබුණි.

**B - කොටස****ප්‍රශ්න අංක 02****(a) කොටස:**

මෙම කොටසට සියලුම අයදුම්කරුවන් උත්තර සපයා තුළුණි. නමුත් අයදුම්කරුවන්ගෙන් සැලකිය යුතු පිරිසක් කේවල ස්වාමි ව්‍යාපාරයක ලක්ෂණ පැහැදිලි කර නොතුළු අතර, කරුණු 4 ක් වශයෙන් පමණක් සඳහන් කර තුළුණි.

**(b) කොටස:**

මෙම කොටසට උත්තර සැපයීමේ යම් පසුබැමක් දක්නට ලැබුණි. ඇනැම් අයදුම්කරුවන් සන්නිවේදනය යන්න කුමක්දැයි වටහා නොගන් බවක් දක්නට ලැබුණි.

**(c) කොටස:**

රක්ෂණය කළ හැකි අවදානම් පිළිබඳව මෙම ප්‍රශ්නයෙන් විමසා තුළුණි. මෙම කොටසට උත්තර සැපයීම ඉතාමත් සාර්ථක මට්ටමක පැවති බව දක්නට ලැබුණි.

සමස්තයක් ලෙස ගෙත්කළ මෙම ප්‍රශ්නයට උත්තර සැපයීම සාර්ථක මට්ටමක පැවතුණි.

## ප්‍රශ්න අංක 03

### (a) කොටස:

මෙම කොටසට උත්තර සැපයීමේදී බොහෝ දෙනෙක දේශීය වෙළඳාමේ සහ විදේශීය වෙළඳාමේ ලක්ෂණ ලියා ඇති නමුත් පැහැදිලි වෙනසකම් ඉදිරිපත් කිරීමට උත්තර ගෙන තොමැති බවත්, විෂය දැනුමක් තොමැතිව සාමාන්‍ය දැනීමෙන් උත්තර ලියා ඇති බවත්, එම නිසා අඩුවෙන් ලකුණු ලබාගත් බවක් දක්නට ලැබුණි.

### (b) කොටස:

මෙම කොටසට අයදුම්කරුවන් බහුතරයක් නිවැරදි උත්තර ලියා ඇති නමුත් එහිදී විදේශ වෙළඳාමේ ප්‍රතිලාභ 3 ක් සඳහන් කිරීම පමණක් සිදුකර තිබුණු, සැලකිය යුතු පිරිසක් එය පැහැදිලි කිරීමේ අවශ්‍යතාවය තේරුම තොගෙන ඇති නිසා අදාළ සම්පූර්ණ ලකුණු ලබාගැනීමට අපොහොසත් වී තිබුණි.

### (c) කොටස:

දී ඇති සමාගම, සිමාසහිත පොදු සමාගමක් ලෙස සංස්ථාපනය කිරීමෙන් ලැබෙන වාසි දැක්වීම මෙහි අවශ්‍යතාවය විය. මෙම කොටස සඳහා බොහෝ අයදුම්කරුවන් නිවැරදි උත්තර සපයා සම්පූර්ණ ලකුණු ලබාගෙන ඇති බව දක්නට ලැබුණි.

මෙම ප්‍රශ්නය සඳහා සමස්තයක් ලෙස ගන්කළ අදාළ සම්පූර්ණ ලකුණු ලබාගත් අයදුම්කරුවන් ප්‍රමාණවත් තොවන බවත් අඩක් ලකුණු ලබාගත් පිරිස වැඩි බවත් තවද, ඉතා සූල් පිරිසක් අඩු ලකුණු ලබාගෙන තිබු බව දක්නට ලැබුණි.

## ප්‍රශ්න අංක 04

### (a) කොටස:

ව්‍යවසායකයෙකුට අවශ්‍ය කුසලතා පිළිබඳව මෙම ප්‍රශ්නයෙන් විමසා තිබුණි. කෙසේනමුත්, අයදුම්කරුවන්ගෙන් බහුතරයක් මෙම ප්‍රශ්නයට උත්තර සැපයීමට ඉදිරිපත් වී තිබුණු, ඉතාමත් සාර්ථක උත්තර දක්නට තොලැබුණි. මේ අනුව කුසලතා සඳහන් කර තිබුණු, විස්තර කිරීම්වල පැවති අඩුපාඩු හේතුවෙන් ලකුණු ඇති විය.

### (b) කොටස:

ව්‍යවසායකත්වයේ තිබෙන ප්‍රතිලාභ පිළිබඳව විමසා තිබු මෙම කොටසට අයදුම්කරුවන්ට සාර්ථකව උත්තර සපයා තිබු බවත්, වැඩි ලකුණු ප්‍රමාණයක් ලබාගත් බවත් දක්නට ලැබුණි. මූල් ලකුණු ප්‍රමාණය වූ ලකුණු 4 ම වැඩි දෙනෙක ලබාගත් බවත් දක්නට ලැබුණි.

### (c) කොටස:

කුඩා සහ මධ්‍යම පරිමා ව්‍යවසායකයන් අසාර්ථකවීමට බලපාන සාධක සඳහන් කිරීම මෙහි අවශ්‍යතාවය විය. මෙම කොටසට වැඩිදෙනෙක් සාර්ථකව උත්තර සපයා තොතිබු අතර, උත්තරවල තේරුම පැහැදිලි තොවන ආකාරයෙන් අයදුම්කරුවන් උත්තර ලියා තිබු බව දක්නට ලැබුණි.

මෙම ප්‍රශ්නය සඳහා සමස්තයක් ලෙස ගන්කළ අයදුම්කරුවන් වැඩි දෙනෙකුට, වැඩි ලකුණු ප්‍රමාණයක් ලබා ගැනීමට තොගැකි වූ බව දක්නට ලැබුණි.

## **ප්‍රශ්න අංක 05**

### **(a) කොටස:**

මෙහිදී ගෝලීයකරණයේ අවස්ථා 2 ක් පැහැදිලි කිරීම අවශ්‍යතාවය විය. අයදුම්කරුවන් බහුතරයක් එයට උත්තර ලියා තිබූණ්ද එය තිබුරදුව පැහැදිලි කර නොතිබුණි. මෙම කොටසට උත්තර සැපයීම ඉතා අඩු මට්ටමක තිබූ අතර, බහුතරයක් අයදුම්කරුවන් මෙයට සාමාන්‍ය දැනුමෙන් උත්තර සපයා තිබුණු අතර, උත්තර ලිවීම අසාර්ථක මට්ටමක තිබූ බව දක්නට ලැබුණි.

### **(b) කොටස:**

සමාජ වගකීම් ක්ෂේප්‍ර පිළිබඳව විමසා තිබූ මෙම ප්‍රශ්නය අයදුම්කරුවන් ඉතාම අඩුවෙකු කරගෙන ඇති බවන් මෙම කොටසට උත්තර සැපයීම සතුවුදායක මට්ටමක් පෙන්වුම් නොකරන බවත්, තවත් පිරිසක් තිබුරදු උත්තර සපයා නොමැති බවත් දක්නට ලැබුණි. මෙම ප්‍රශ්නය, මෙම සම්පූර්ණ ප්‍රශ්න පත්‍රය හා සළකා බැඳු කළ ඉතාම අඩු ලකුණු ලබාගත් ප්‍රශ්නය ලෙස දැක්විය හැකිය.

### **(c) කොටස:**

අයත්තික සමාජ වගකීම ඉටුකිරීම ගරහා සංවිධානයකට ලැබෙන ප්‍රතිලුහ පිළිබඳව මෙයින් විමසා තිබූණි. මෙම කොටසට අයදුම්කරුවන් වැඩි පිරිසක් සාර්ථක උත්තර ඉදිරිපත් කර ඇති අතර, එම උත්තර සඳහා නොදින් ලකුණු ලබාගනීමට ඔවුන් සමන් විය.

මෙම ප්‍රශ්නය සඳහා සමස්තයක් ලෙස ගත්කළ උත්තර ලිවීම හා ලකුණු ලබා ගැනීම ඉතා අඩු මට්ටමක පැවතුණි. මෙම ප්‍රශ්නයට බොහෝමයක් අයදුම්කරුවන් අවම ලකුණු ප්‍රමාණයක් ලබාගත් බවත් (a) සහ (b) කොටස්වලට ඉතා අඩු ලකුණු ප්‍රමාණයක් ලබාගත් බවත් අසා ඇති ප්‍රශ්නවලට අදාළව උත්තර සපයා නොමැති බවත් දක්නට ලැබුණි.

## **C - කොටස**

## **ප්‍රශ්න අංක 06**

### **(a) කොටස:**

වගකීම සිමින සමාගමක වාසි සහ අවාසි පිළිබඳව විමසා තිබූණි. මෙම කොටසට අයදුම්කරුවන්ගෙන් බහුතරයක් සාර්ථකව උත්තර ලියා මූල්‍ය ලකුණු ලබාගෙන තිබූ අතර, ඇතැම් එය ප්‍රශ්නය තේරුම් නොගෙන කොටස් බුවමාරුවේ ලැයිස්තුගත පොදු සමාගමකට අදාළ වාසි සහ අවාසි සඳහන් කර තිබූ බව දක්නට ලැබුණි.

### **(b) කොටස:**

මෙම කොටසට උත්තර සැපයීමේදී අයදුම්කරුවන්ගෙන් බහුතරයක් වැරදි උත්තර සපයා තිබූ බව දක්නට ලැබුණි. අයදුම්කරුවන් ප්‍රශ්නය තිබුරදුව වටහාගෙන නොමැති බවත් 2007 අංක 07 දරණ සමාගම් පනතට අදාළව සමාගම් සංස්ථාපනය කිරීමට ඉදිරිපත් කළ යුතු ලියවීලි පිළිබඳව දැනුවත් වී නොමැති බවත් තහවුරු විය.

### **(c) කොටස:**

ඡ.ද.අ.න. විශ්වාස සම්බන්ධයෙන් අයදුම්කරුවන්ට ප්‍රතිච්‍රිත දැනුමක් තිබූ බවට සැහීමකට පත්විය නොහැකි බවත් උත්තර සැපයු අයගෙන් ඉතාමන් යුතු පිරිසක් පමණක් මූල්‍ය ලකුණු ප්‍රමාණයම ලබාගෙන තිබූ බවත් දක්නට ලැබුණි. තවද, ඉතාම සිමින අයදුම්කරුවන් පිරිසක් ප්‍රශ්නය මහජර තිබූ බවද පෙනුණි.

**(d) කොටස:**

අදාළ ආයතනයට කාර්යක්ෂම ප්‍රවාහන සේවාවක් වැදගත් වන්නේ ආයිදුයී යන්නට හේතු විමසා තිබූණි. මෙම කොටසට බොහෝ අයදුම්කරුවන් සාර්ථකව උත්තර සපයා තිබූණි. ඒ අනුව සැලකිය යුතු පිරිසක් මූල්‍ය ලකුණු ප්‍රමාණයම ලබාගෙන තිබූණි. මෙම ප්‍රශ්නය නිවැරදිව තේරුම් තොගත් සිමිත පිරිසක් ප්‍රවාහනයේ මූලිකාංග පැහැදුලී කිරීම සිදුකර ඇති බව දක්නට ලැබූණි.

**(e) කොටස:**

මෙහිදී වෙළදාමේ තව ප්‍රවාහන යදහන් කිරීම අවශ්‍ය විය. මෙම ප්‍රශ්නයට උත්තර සැපයු අයදුම්කරුවන්ගේ බහුතරය තොදින් ලකුණු ලබාගෙන තිබූ බවත් දක්නට ලැබූණි. කෙසේවෙතත් අතලුස්සක් වූ පිරිසකට කිසිදු ලකුණක් ලබා ගැනීමට තොගැකී වූ බවත් ඔවුන්ට වෙළදාමේ තව ප්‍රවාහන පිළිබඳ කිසිදු දැනුමක් තොතිබූ බවක් තහවුරු විය.

මෙම ප්‍රශ්නය සඳහා සැලකිය යුතු අයදුම්කරුවන් පිරිසක් ලකුණු 15 ට වඩා ලබාගෙන තිබූ බවත් ඉතාමත් සුද්‍ය පිරිසක් අඩුවෙන් ලකුණු ලබාගෙන තිබූ බවත් දක්නට ලැබූණි. ඉතාමත් සිමිත පිරිසක් ප්‍රශ්නය මගින් නිරික්ෂණය විය.

- - -

**විභාග අයදුම්කරුවන්ගේ සාධන මට්ටම දියුණු කර ගැනීමට සැබුකිල්ල යොමු කළ යුතු පොදු කරණු:**

- (1) විෂය නිර්දේශය පුර්තා වශයෙන් තොදින් අධ්‍යාපනය කර නිඩීම හා විෂය කරණු පිළිබඳ වයි අවධානයක් යොමු කිරීම.
- (2) ප්‍රශ්නය කිහිපවරක් කියවා බල ප්‍රශ්නයෙන් අසා අභි උත්තර පිළිබඳව නිශ්චිත සාප්‍ර උත්තර සැපයීම කළ යුතු අවස්ථාවලදී අනවශ්‍ය පැහැදිලි කිරීම්/විස්තර මිවීම තොකළ යුතුය.
- (3) කළ යුතු ක්‍රියා පරික්ෂා ලැයිස්තුව ප්‍රශ්න පත්‍රයටම අමුණා ඇති. වාස්ත්වික ප්‍රශ්න හැර අන් සෑම ප්‍රශ්නයක්ම කළයුතු ක්‍රියාවකින් යුත්ත වේ. එහි දී අභි අර්ථකර්තවලට අනුකූලවෙමින් උත්තර ලියන්න.
- (4) මෙම විෂයට අදාළ ස්ව-අධ්‍යාපන පාඨම් මාලාව, ගුන්පී, අන්පොත්, මිපි, සගරා, මහ බංක වාර්තා ආදිය මැනවින් පරිභිෂ්‍යනය කිරීම.
- (5) උත්තර මිවීමේදී මූලික නෘත්‍යන්මක සංකල්ප නිවැරදිව හඳුනාගැනීමට හා සංසන්දහාන්මකව විමසීමට අවශ්‍ය කිස්‍යතා ගොඩ හැරීම.
- (6) අත් අකුරු කියවිය හැකි ආකාරයටන් ප්‍රශ්න අංක නිවැරදිව නිසි පරිදි යොදුමන් කටයුතු කළ යුතුය.
- (7) ප්‍රශ්න පත්‍රයේ දී අභි උපදෙස් නිවැරදිව පිළිපැදිම.
- (8) පසුගිය විභාග ප්‍රශ්න හා උත්තර පරිභිෂ්‍යනය කිරීමෙන් තම දැනුම ප්‍රශ්න කළ හැකිය.
- (9) කාලය මනාව කළමනාකරණය කර ගැනීම.
- (10) උත්තර පත්‍ර බාරදිමට පෙර ප්‍රශ්න අංක ආදිය නිසි පරිදි යොදා නිබේදුයි නැවත පරික්ෂා කර බැලීම.
- (11) පෙර සුදානමක් සහිතව විභාගය සමත්වීමේ පර්ම වේතනාවෙන් ඉදිරිපත්වීම.

- \* \* \* -